

Klaar voor de toekomst, sluit je aan bij de Waterzuiveringscoöperatie Westland U.A.



Ondernemers in de glastuinbouw zijn uitdagingen gewend, maar zoals de eerste helft van 2020 verliep, had niemand kunnen voorspellen.

De coronamaatregelen hadden een enorme impact op veel bedrijven. Steunmaatregelen en noodpakketten zorgden er voor dat de meeste ondernemers in de verte weer licht in de tunnel zagen en door konden pakken. De markt bleek veerkrachtig. Thuiswerkenden vulden hun nieuwe werkomgeving met planten, we brachten vaker een bloemetje bij een zomerdag, en pakten massaal onze tuin aan. Het prachtige weer dit voorjaar droeg daar zeker aan bij. Tja, dit leverde ook direct in april een droogte record op, wat de noodzaak van een goede watervoorziening onderstreept. Dit benadrukt maar weer dat het werk aan collectieve zuivering van groot belang is, zoals bij de afvalwaterzuivering (AWZI) Nieuwe Waterweg. Hier is inmiddels de coöperatie voor de ondernemers in oprichting. De commissie bij het hoogheemraadschap van Delfland heeft zich positief uitgesproken over het project. De regeling voor de periode tot de installatie is gerealiseerd, is in concept klaar. Veel seinen staan dus op groen. Nu ligt de bal bij de glastuinbouw. Binnenkort worden de overeenkomsten tussen de Waterzuiveringscoöperatie Westland U.A. en haar leden en de overeenkomst met het hoogheemraadschap van Delfland definitief. De coöperatie werkt nu aan voldoende leden, zodat het financieel haalbaar is.

Ook de vervolgstap begint duidelijker vormen aan te nemen. De minister van Infrastructuur en Waterstaat heeft 100 miljoen extra vrijgemaakt voor de zoetwatervoorziening. Hergebruik van effluent van de AWZI als gietwater komt nu in aanmerking voor een bijdrage uit het Deltafonds. Naast gewasbeschermingsmiddelen worden via dit collectieve zuiveringsstelsel ook extra meststoffen verwijderd. Hierdoor wordt voor de deelnemende bedrijven de nagenoeg nulmissie in 2027 goed haalbaar. Maar de zuivering heeft meer voordelen. Al het afvalwater, ook dat van woonwijken, wordt schoon gemaakt. Zo worden alle slechte stoffen, waaronder medicijnresten, verwijderd. De zuivering op een centrale locatie heeft een gunstig effect op de Westlandse waterkwaliteit.

Ondanks de roerige tijden is het goed om de blik op de verdere toekomst gericht te houden. De Waterzuiveringscoöperatie Westland U.A. is daar bij uitstek een goed voorbeeld van. Ruim 1.100 ha heeft zich eerder aangemeld, maar aansluiten is nog altijd mogelijk. Samen gaan we de droogte te lijf en zorgen we voor een goede waterkwaliteit in het Westland!

Gaus Meis,
Beleidspecialist Water & Omgeving
bij Glastuinbouw Nederland

Colofon

Deze pagina valt onder redactionele verantwoordelijkheid van Glastuinbouw Westland. Advertentieverkoop: Uitgeverij West Media bv, telefoon 0174-624212.

Contact
Bestuur Glastuinbouw Westland
Jacco Vooijs: voorzitter
telefoon: 06-1038391
Follow me on twitter @VooijsWestland
Hans van Geest: regiocoördinator
Marjolein Elgers: bestuurslijk secretaris. U kunt de bestuursleden bereiken via het secretariaat:
telefoonnummer: 085-0036400
e-mail: info@glastuinbouwwestland.nl
website: www.glastuinbouwwestland.nl

Relatiebeheerders
Jos van Kester: 06-46216729
Kees Duijvestijn: 06-50684311
Ab van Marrewijk: 06-39639131



Meldpunt misstanden Glastuinbouw
E: info@glastuinbouwwestland.nl
T: 06 10 35 83 91 (Jacco Vooijs)

Ondernemers Klankbord
www.ondernemersklankbord.nl
070-3490600



Ondernemersklankbord
erkenen kijkt op zaken

Op bezoek bij Richplant

Kijk in de kas

Ieder seizoen neemt **Jacco Vooijs**, voorzitter Glastuinbouw Nederland regio Westland, in Kijk op Glas een kijkje achter de schermen bij een glastuinbouwondernemer in het Westland. Eind juni staat de zomer weer voor de deur. En waaraan denk je bij de zomer? Bloeiende planten! Bij **Richplant** zijn ze gespecialiseerd in bijzondere bloeiende potplanten. We waren op bezoek bij **Ellen** en **Richard Scheffers**.

door Marjolein Elgers

Richplant bestaat sinds 1983. Richard is in deze periode voor zichzelf begonnen. De vader van Richard was potplantenkweker en toen er aan het Poeldijksepad een tuin te koop kwam, hebben ze na goed overleg en met behulp van subsidie vanuit de overheid besloten dat Richard deze tuin zou kopen. Richard was toen pas 18 jaar oud en was dus op zeer jonge leeftijd al zelfstandig ondernemer. Omdat hij nog zo jong was, moest er toendertijd nog een brief worden geschreven aan de koningin voor toestemming. Richard: "De brief is geschreven door een bevriende accountant en de toestemming kwam er, het hele gebeuren was meer een formaliteit. Maar zo is Richplant ontstaan". Richard is begonnen met het kweken van kamerplanten op een tuin van 6.000 m². In 1989 is er een tweede tuin van 8.000 m² aangekocht op de Oostheullaan in Honselersdijk. Na een aantal jaar heeft Richard nog een bedrijf van de buurtman op het Poeldijksepad erbij gekocht en hij had een huurtuin in de Lier. In 1987 kreeg Richard verkering met Ellen, wiens vader ook een tuin had, de Westlandse Planten Kwekerij (WPK) aan de Grote Achterweg. Richard: "toen ik in 1998 de vraag kreeg van een buurman of ik mijn bedrijf zou willen verkopen en de WPK ook voornemens was het bedrijf te verkopen, zagen wij een interessante kans omdat deze tuin op dat moment 3 hectare aaneengesloten was. De andere tuinen zijn toen verkocht en bij die verhuizing is Ellen in de zaak gekomen en zijn wij samen een firma begonnen. Deze samenwerking werkt goed omdat ik alles wat te maken heeft met de teelt en de planning regel en Ellen de financiële kant voor haar rekening neemt." Richard: "In 2003 hebben we besloten de zaak te gaan vernieuwen: de schuur en het gedeelte vooraan is meegenomen en er is een nieuwe ketel en warmtekrachtkoppeling (wkk) geplaatst." In 2017 hebben Richard en Ellen nog een bedrijf van een buurman gekocht die precies tussen hen in zat. Wat de oppervlakte van het bedrijf vandaag de dag brengt op een totaal van 6 hectare.

Substraatbranche presenteert ambitieuze toekomstagenda

Met de beleidsagenda "Een sterke, omnisbare basis" heeft de Vereniging Potgrond- en Substraatfabrikanten Nederland (VPN) een ambitieuze agenda voor de toekomst gepresenteerd. De substraatsector zet zich in voor een continue verbetering met betrekking tot kwaliteit, veiligheid en duurzaamheid van substraten en stelt hiervoor ambitieuze doelen. Tijdens de ledenvergadering van de VPN op 18 juni jl. is een eerste exemplaar van "Een sterke, omnisbare basis" door voorzitter Ted Volebregh overhandigd aan VVD Tweede Kamerlid Arne Weverling. Om de ambities op het gebied van duurzaamheid en transparantie verder vorm en inhoud te geven wordt door de VPN bijgedragen aan de ontwikkeling van een Europese LCA (Life Cycle Analyses) voor substraten. In de LCA wordt voor de gehele levenscyclus van een substraat gekeken naar de duurzaamheidseffecten. Deze LCA geeft de bedrijven in de sector betrouwbare informatie zodat onderbouwde keuzes in de samenstelling van substraten kunnen worden gemaakt. Voor organische substraten stelt de substraatbranche doelen voor het verder toepassen van hernieuwbare grondstoffen. De doelstelling voor de professionele markt is dat substraten in 2025 voor minimaal 35% bestaan uit hernieuwbare grondstoffen en voor de consumentenmarkt uit maar liefst 60% hernieuwbare grondstoffen. Ook wordt de lat hoog gelegd als het

Richard: "We hebben altijd bloeiende kamerplanten gekweekt en we proberen altijd iets te hebben of te kweken dat een ander niet deed of had. Zo onderscheiden wij ons. Daarnaast zijn we zeer flexibel en bewegen we graag met de klant mee. Als bijvoorbeeld gevraagd wordt of iets in een andere maat of kleur pot kan, is dat geen probleem."

Afzet

Richard: "Ieder jaar kijken we welk product goed loopt. Hier gaan we dan het komende jaar meer van produceren en hetgeen minder loopt, wordt minder geproduceerd. Zo proberen we de markt te volgen. We hebben planten die alleen wij kweken dus de klant kan deze plant alleen bij ons kopen, wat ons een bevoorrechte positie geeft maar ook gelijk een moeilijkheid met zich meebrengt want soms ben je ook je eigen concurrent. Er moet genoeg afzet zijn voor je speciale product. Daarnaast is het soms lastig om onbekendere planten onder de aandacht te brengen bij de klanten." Marketing en communicatie verloopt via Decorum. Daarvoor heeft Richplant zich bij hen aangesloten. Richplant is ongeveer vanaf het ontstaan van Decorum lid van hen. [Anders geschreven, anders 2 x aangesloten na elkaar.] Op de webshop van Decorum kom je via de speciale button terecht bij de producten van Richplant. Richard: "Ook sociale media speelt een grote rol tegenwoordig, mocht je product worden opgepakt door een vlogger kan dit ineens booming worden."

Toekomst

Richard: "Een goed product is bij Richplant de basis, maar samen met een club kwekers binnen Decorum maak je reclame voor elkaar. Aan de hand van steekproeven wordt je product door keurmeesters gecontroleerd, klachten en opmerkingen van klanten worden in behandeling genomen en teruggekoppeld. Er wordt binnen Decorum momenteel gewerkt aan een rating model, waarbij wordt gekeken naar kwaliteit, organisatie en nog wat andere onderdelen. Ieder bedrijf krijgt een nummer of ranking en vervolgens kun je dus praten met een kweker die hoger staat in de ranking om eens te informeren hoe hij zaken aanpakt en zodoende leer je van elkaar. Naar de toekomst toe zal deze samenwerking alleen nog maar intensiveren, want samen ben je sterker. Over vijf jaar doet Richplant nog steeds zijn ding, wat nu ook al gebeurt, alleen fijnmaziger en klanten bestellen steeds meer apartere producten. En er blijven nieuwe speciale producten ontstaan".

Personeel

Ellen: "Wij hebben een vaste club met mensen en wij werken bijna niet met uitzendkrachten. Alleen bijvoorbeeld in het zeer drukke voorjaar, voor een aantal weken. De vaste mensen die hier werken, werken hier al jaren, soms al meer dan twintig jaar. Wij hebben zo een goed team om ons heen verzameld, zonder wie wij als bedrijf niet zouden kunnen bestaan. Wij zijn goed voor onze mensen en onze mensen zijn goed voor ons. Daarom zijn wij geïnteresseerd in de mens erachter en willen wij dat onze mensen zich als het ware onderdeel voelen van een familie." Binnen Richplant werken ook een hoop scholieren: er staan momenteel ruim 50 scholieren op de loonlijst. Deze scholieren werken vooral op zaterdag en in de schoolvakanties, maar ook wordt geprobeerd de scholieren op maandag en dinsdag in te roosteren, al lukt dit niet altijd. Ondanks dat het een hele klus is om met scholieren te werken, wordt het ook als heel plezierig ervaren. De scholieren moeten online hun beschikbaarheid invullen, zodat van tevoren bekend is wanneer iedereen beschikbaar of op vakantie is. Ellen: "Scholieren werken hier graag en meestal hebben wij een wachtlijst voor het volgende seizoen. Door het hoge verloop, scholieren gaan bijvoorbeeld een vervolgopleiding doen en zijn dan niet meer beschikbaar, staat niemand echt lang op deze wachtlijst." Richplant doet met de vele initiatieven die er bestaan voor jongeren binnen de tuinbouw mee. Richard: "Westland on stage, Dag van de Westlandse tuinbouw en Go Go Greenhouse zijn zaken waar wij allemaal aan mee doen of hebben gedaan. Het in contact brengen van de jeugd met de tuinbouw is heel belangrijk, dit dient een groter algemeen belang. Zo'n project als Go Go Greenhouse zorgt ervoor dat jongeren zien dat de tuinbouw meer is dan alleen stekken en met je handen in de aarde. Zij zijn je mogelijke toekomstige ambassadeurs."

Opvolging

Ellen en Richard hebben twee dochters, maar ze verwachten niet dat zij hen zullen opvolgen in de zaak. Richard: "De een studeert technische bedrijfskunde en de andere internationale betrekkingen. Al zouden ze het samen best kunnen, ze hebben voorlopig nog geen interesse. Maar wie weet hoe ze er over een paar jaar over denken."

Duurzaamheid

Richard heeft de cursus Het Nieuwe Telen gevolgd. Richard: "Hierdoor heb ik andere inzichten gekregen en zaken anders aangepakt. Ik ben op een andere



Ellen en Richard Scheffers en Jacco Vooijs.

Foto: GW

re manier gaan denken en dit scheelt een hoop energiekosten met voorheen. Daarnaast hebben wij zonnepanelen laten plaatsen, we hebben natuurlijk al een tijd de wkk, we hebben een gesloten watersysteem en zijn nul-lozers".

Richplant heeft zich aangemeld bij de warmtecoöperatie Polanen. Vooral nog wordt het lastig om hierbij aan te sluiten omdat er geen grote afnemer in de

buurt zit, maar ook hier geldt dat men niet weet wat de toekomst nog brengt. De blik van Richplant blijft naar de toekomst gericht.

Een robot leren tomaten te plukken of blad te verwijderen

Een paprika of tomaat oogsten. Of een blad verwijderen. Simpele handelingen, zou je zeggen. Maar een robot programmeren zodat hij (of zij) het ook kan, dat is ingewikkeld. Daarom onderzoekt de Greenhouse Horticulture Business Unit van Wageningen University & Research hoe een robot zelf die handelingen kan aanleren.

project van het programma Data-Driven High Tech (DDHT).

Onderzoek

Het onderzoek naar de mogelijkheden binnen de glastuinbouw wordt gedaan bij de Business Unit Glastuinbouw. Onderzoekers laten de robot verschillende kleine acties zien, telkens iets anders of vanuit een andere hoek uitgevoerd. De robot leert daardoor hoe het zelf een taak kan uitvoeren. Deze training duurt enkele weken en gebeurt met de 'reinforcement learning aanpak'. Op deze manier leert de robot taken die natuurlijk zijn voor mensen, maar erg moeilijk te programmeren, zoals het verwijderen van een blad wanneer er een rijpe tomaat achter verborgen zit, of om contact met een mens op zijn pad te vermijden. Verder onderzoekt WUR hoe robots reageren op moeilijke omstandigheden, zoals de beperkte werkruimte in een kas door de aanwezigheid van gewassen, en onder veranderende lichtomstandigheden. Het project wordt gefinancierd door het Ministerie van Landbouw, Natuur en Voedselkwaliteit.

Bron: WUR.nl

Robots doen hun intrede in kassen. Ze kunnen 24/7 werken onder hoge vochtigheids- en temperatuuromstandigheden en onder zeer hygiënische omstandigheden. Hoewel robots herhalende handelingen snel en met hoge nauwkeurigheid kunnen uitvoeren, is hun gebruik in de kas nog beperkt tot gewasbewaking of tot een zeer specifieke enkele taak bij een welomschreven variëteit aan gewassen (bijvoorbeeld: aardbeien oogsten); voor een andere taak is een andere robot nodig. Een robot die verschillende handelingen kan leren is flexibeler. Daarom onderzoekt WUR mogelijke toepassingen van het leren van robots in verschillende agrifood-sectoren, zoals glastuinbouw, vollegrondsteelt, veeteelt en levensmiddelen technologie. Dit gebeurt binnen het Knowledge Base Robotics



Feit of fabel?

In de kas hoef je je niet in te smeren tegen de zon

Dit is een fabel! In de tuinbouwkas gaat de zon door het glas (UVA) en moet je je ook beschermen. Smeer daarom je onbedekte huid in met een antizonnebrandmiddel (dat beschermt tegen UVA) met factor 20 of hoger. Na twee uur moet je opnieuw insmeren. Als je veel transpireert moet je je vaker insmeren. Hoe hoger de factor hoe langer de werking! Glastuinbouw Nederland adviseert glastuinbouwondernemers maatregelen te treffen voor warme periodes. Op de website van Glastuinbouw Nederland vindt u praktische tips in het Nederlands en Pools.



Foto: Fotostudio Gerard-Jan Vlekke / F

Ontwerpbestemmingsplan Verzamelplan Glas Westland ter inzage

Tot en met 23 juli ligt het ontwerpbestemmingsplan Verzamelplan Glastuinbouw ter inzage bij de gemeente Westland. Het gaat om een plan voor zo'n 65 percelen die (grotendeels) vallen binnen het vastgestelde bestemmingsplan Glastuinbouw Westland. De bestemming van deze percelen is volgens de gemeente niet in overeenstemming met al gemaakte afspraken met perceleigenaren. Ook worden diverse woonbestemmingen in het duurzaam glastuinbouwgebied verwijderd. Glastuinbouw Westland zal het plan inhoudelijk beoordelen in indien nodig/ wenselijk een zienswijze indienen. Het plan is in te zien op het gemeentehuis in Naaldwijk of via www.ruimtelijkeplannen.nl.



SANTEN & GASILLE
MAKELAARS

De makelaars met een andere aanpak

- Aan- en verkoop
- Reconstructie
- Onteigening
- Taxatie en advies

DE LIER 0174-511300
SANTEN-GASILLE.NL