



Column

Minder afspraken, meer actie



De klimaatop in Glasgow is bijna afgelopen. De leiders van ca. 200 landen zijn bij elkaar om af-

spraken te maken waarmee de opwarming van de aarde moet worden afgeremd. Maar wat hebben we aan steeds nieuwe afspraken als die niet worden nageleefd? In Glasgow beloven meer dan honderd landen om tegen 2030 een einde te maken aan ontbossing, maar in 2014 spraken ze ook af om ontbossing te stoppen en daar is niets van terechtgekomen.

Deze inflatie van gemaakte afspraken neemt hand over hand toe. Arme landen hebben bijvoorbeeld nog maar een fractie van de toegezegde coronavaccins ontvangen. Ook Europees, nationaal en zelfs regionaal zie je deze ontwikkeling. 'Afspraak is afspraak' is blijkbaar niet meer van deze tijd. En natuurlijk kan er altijd een reden zijn waarom een afspraak niet gehaald wordt, maar afspraken lijken steeds vrijblijvender te worden en dat in een tijd dat op meerdere fronten echte actie nodig is. Klimaatverandering gaat door en dat kunnen we proberen te beperken, maar we moeten ook voorbereid zijn op de gevolgen, zoals heviger neerslag en langere droge periodes. Die gevolgen ontwikkelen zich sneller dan wetenschappers voorspelden. Doelgerichte actie is nodig. Om dat in goede banen te leiden zijn betrokkenheid, kennis en stabiel beleid noodzakelijk. De waterschappen waren daar de afgelopen decennia het schoolvoorbeeld van, met name door de geborgde zetels. Betrokken bestuurders met verstand van zaken gericht op de lange termijn in plaats van de waan van de dag. En net nu de behoefte aan de juiste actie groot is, lijkt er een meerderheid te ontstaan voor het afschaffen van de geborgde zetels. Kennis en betrokkenheid worden daarmee ingruild voor de politieke waan van de dag met elke vier jaar een andere koers.

Waar andere overheden van de waterschappen hadden kunnen leren, lijkt het omgekeerde te gebeuren. Het besluit is nog niet definitief, dus laten we hopen dat het nieuwe kabinet tot inzicht komt, de geborgde zetels blijven en andere overheden de bestuursstijl en het commitment van de waterschappen overnemen.

Guus Meis, Beleidsspecialist Water & Omgeving bij Glastuinbouw Nederland

Colofon

Deze pagina valt onder redactionele verantwoordelijkheid van Glastuinbouw Westland. www.glastuinbouwwestland.nl info@glastuinbouwwestland.nl

Advertentieverkoop via Uitgeverij West Media, tel. 0174 - 62 42 12 of advertentie.hhw@uitgeverijwestmedia.nl

Kijk in de kas, op bezoek bij Quality:

“We verkopen al wat nog geoogst moet worden.”

Ieder seizoen brengt Jacco Vooijs voor de serie 'Kijk in de kas' een bezoek aan een uniek en bijzonder Westlands glastuinbouwbedrijf. Dit keer is de voorzitter van Glastuinbouw Nederland regio Westland op bezoek bij Quality en spreekt daar met de twee directieleden: Ruud van der Hoeven en Raymond Vijverberg.

Door: Marjolein Elgers

Quality is al ruim twaalf jaar actief. Wat begon als een eenmanszaak is uitgroeid tot een samenwerking. Ruud: "Vroeger was je of een eenmanszaak of je moest familie zijn. Maar bij ons was het 1 + 1 = 3. Ik had een managementtekort en Raymond had geen tuin van zijn vader. Raymond heeft zich ingekocht en daarna hebben we samen dit opgebouwd." Wat ooit begon als een tuin is nu een groot bedrijf met zes tuinen op vier verschillende locaties. Dit jaar hebben Ruud en Raymond nog een tuin in Kwintsheul gekocht. Raymond: "Zaken als energie, automatisering en arbeid zijn makkelijker te regelen op grotere locaties."

De heren hebben de afgelopen tien jaar samen een sterk afzetsysteem neergezet. De productie binnen Quality is ingericht op de vraag. Raymond: "Door deze aanpak zijn we de afgelopen jaren zo gegroeid. En daar zijn we trots op." Met Quality hebben de ondernemers zo'n 8% van het totale areaal in lelies. Ruud: "Onze sterkte is ons leeftijdsverschil en verschil in interesses. Raymond verzorgt de planning en onze afzet."



Jacco Vooijs (links) in gesprek met directieleden Ruud van der Hoeven (midden) en Raymond Vijverberg.

Wat onderscheidt Quality?

Het onderscheidend vermogen van Quality heeft te maken met ontlasten. Ruud: "We hebben zes locaties dus overall moet je iemand hebben om de afzet te regelen. Door de fijnmazigheid waren we niet in staat onze logistiek goed te organiseren. Daarom hebben we zes jaar geleden op de veiling een logistieke hub opgezet. Dit was ook een handreiking naar onze klanten. Hierdoor waren wij vervolgens in staat om 24 uur per dag en 7 dagen per week klanten te beleveren. Het resultaat is dat onze afzet is veranderd. Vroeger kochten onze klanten een kar als ze een bos nodig hadden. Nu zijn wij de voorraad van de klant geworden." Raymond vult aan: "Wij waren een van de eersten op de veiling en in lelies zelfs de eerste."

De bol bepaald

De directieleden van Quality noemen zichzelf ook wel 'broeiers'. Raymond:

"De bollen voor de lelies zijn zo'n drie jaar oud voordat ze bij ons komen. De bollen worden ieder jaar in maart geplant en gekweekt op de bekende bollenvelden in Noord-Limburg en Flevoland. Dan worden ze in juni getopt en daarna kunnen de bollen groeien. In oktober worden de stelen bruin, waarna ze gerooid worden. Vervolgens komen de bollen hierheen en gebruiken we de kassen hier voor de groei. Zodra de bloem eraf is, gaat de bol groeien." Ruud: "Ieder jaar komt alles in januari binnen, het gaat in totaal om zo'n zestien miljoen bollen. Hier snoep je jaarrond steeds iets vanaf. Maar alles moet in januari wel allemaal afgerekend worden."

De toekomst

Ruud: "Quality is niet meer alleen mijn bedrijf, het is een organisatie geworden. Vroeger ging elk bosje door je handen. Ik kom iedere week een of twee keer langs op de locaties. Groot worden

is een ding, maar groot en scherp blijven een tweede."

Het duo wil ruimte gaan maken voor de zoon van Ruud. Ruud: "Hij is nu 19 jaar en studeert bij InHolland. Hij heeft aangegeven in de organisatie te willen groeien en is werkzaam op de verschillende locaties. Hij wil alles leren en een breder beeld van het bedrijf krijgen. Het is mooi om te ervaren dat de jongste generatie interesse heeft in het bedrijf". Daarnaast staan Ruud en Raymond ook open voor nieuwe samenwerkingen. Ruud: "Wij zijn nu al voor de volgende generatie bezig, we gaan op het nieuwe bedrijf een samenwerking aan met Bart van Kester. Bart is de zoon van de eigenaar van wie we de tuin gekocht hebben. Hij gaat de komende twee jaar bewijzen dat hij partner in ons bedrijf kan worden en na die periode gaan we beslissen of we met elkaar verder gaan of dat de wegen scheiden, je moet wel het Quality DNA hebben anders is een samenwerking gedoemd te mislukken."

Toekomstplan Gietwatervoorziening Westland beschikbaar



Goed gietwater is voor de glastuinbouw van essentieel belang.

Foto: Greenport West-Holland

Onder coördinatie van Greenport West-Holland is het afgelopen jaar samengewerkt om de mogelijkheden te verkennen om tot een duurzame gietwatervoorziening te komen in de regio Westland. Op dit moment is het rapport beschikbaar. Tevens hebben de betrokken partners (Glastuinbouw Nederland, Hoogheemraadschap van Delfland, gemeente Westland en provincie Zuid-Holland) in een notitie aangegeven hoe ze hieraan een verder vervolg willen geven.

Hergebruik

In de waterambitie 'De waarde van water' hebben partijen binnen de Greenport West-Holland afgesproken te streven naar duurzaam waterbeheer. Met het oog op klimaatverandering moeten we ons voorbereiden op langere periodes van droogte. Daarnaast staat het gebruik van grondwater onder druk. We zoeken naar alternatieve vormen van wateropslag of her-

gebruik van afvalwater.

Goed gietwater is voor de glastuinbouw van essentieel belang. Eenerzijds om een goed product te kunnen leveren, maar anderzijds ook om een nagenoeg nul-emissie van meststoffen en gewasbeschermingsmiddelen naar oppervlaktewater te realiseren.

Toekomstplan

De huidige wijze van gietwatervoorziening zorgt in het Westland voor knelpunten op het gebied van verzilting, bodemdaling en duurzaam grondwaterbeheer. Op lange termijn zorgt klimaatverandering voor een onregelmatiger neerslagpatroon, waardoor de vraag naar aanvullend gietwater zal toenemen. Het afgelopen jaar is binnen de Greenport West-Holland gewerkt aan het Toekomstplan Gietwatervoorziening Westland. Glastuinbouw Nederland, Provincie

Zuid-Holland, Hoogheemraadschap van Delfland en Gemeente Westland hebben hierin nauw samengewerkt onder begeleiding van een externe projectleider.

Dit 'Toekomstplan gietwatervoorziening Westland' brengt op hoofdlijnen de noodzaak voor goed gietwater, de ontwikkelingen van de watervraag en de knelpunten van bodemdaling en verzilting die grootschalig gebruik van RO-water met zich mee brengt in beeld. Ook is een eerste verkenning van alternatieve oplossingsrichtingen voor het afbouwen van RO gietwater voor de pilot De Lier uitgevoerd. Het rapport vormt hiermee een goede basis waarvandaan stappen genomen moeten worden om daadwerkelijk tot een duurzame gietwatervoorziening in het Westland te komen.

Gezamenlijke doorstart

De volgende stap is het verder concreet maken van de toekomst voor de duurzame gietwatervoorziening in de gehele regio Westland. Glastuinbouw Nederland, Gemeente Westland, Provincie Zuid Holland en Hoogheemraadschap van Delfland vinden een versnelling in de realisatie van duurzame gietwateralternatieven urgent. In het vierde kwartaal werken zij aan verdere afspraken voor een traject om de doelstelling voor een duurzame gietwatervoorziening en routekaart hier naartoe concreet te maken. De samenwerking wordt vastgelegd in een afsprakenkader. De planning is dat deze begin 2022 kan worden vastgesteld en getekend.

Bron: Greenport West-Holland

SANTEN & GASILLE
MAKELAARS

De makelaars met een andere aanpak

- Aan- en verkoop
- Reconstructie
- Onteigening
- Taxatie en advies

DE LIER 0174-511300

SANTEN-GASILLE.NL